

# L'Arena

il giornale di Verona

Venerdì 30 dicembre 2016

**BANCHE.** Ieri il closing dell'acquisizione

## Alla Valsabbina 7 filiali Hypo Bank: una è nel Veronese

### Il presidente Barbieri: «Rientra nel piano strategico di crescita»

Banca Valsabbina - banca bresciana già presente a Verona con otto filiali a marchio Credito Veronese - ha acquisito da Hypo Alpe Adria Bank 7 sportelli: uno a Verona, Bergamo, Vicenza, Schio e Modena e a Brescia (2). L'operazione, il cui closing è stato annunciato ieri, prevede anche la salvaguardia di 33 posti di lavoro. Banca Valsabbina ieri inoltre ha acquisito un portafoglio di mutui performing da Hypo Alpe Adria del valore di circa 120 milioni. Per Banca Valsabbina l'operazione rientra nel piano di potenziamento della rete territoriale previsto dal piano strategico 2014-2016.

«Gli sportelli acquisiti», recita una nota diffusa ieri dalla banca, «risiedono prevalentemente in aree dove la Banca aveva individuato spazi di crescita nel Piano Sportelli approvato da Banca d'Italia nel 2015. La popolare bresciana può oggi contare su una rete di 70 filiali.

Banca Valsabbina ha ricevuto da Hypo Alpe Adria un importo a titolo di contributo di avviamento, che verrà iscritto a conto economico come ricavo dell'esercizio in corso. L'acquisizione del portafoglio di mutui ipotecari, prevalentemente dislocati nel



Renato Barbieri

Nord Italia e con un rapporto tra debito residuo e valore delle garanzie inferiore al 40%, precisa la nota, «avrà un effetto positivo sulla redditività dei prossimi anni».

Per i vertici della banca, questa operazione «conferma la volontà di attuare il piano di espansione di Banca Valsabbina in territori strategicamente rilevanti», ha dichiarato Renato Barbieri, presidente di Banca Valsabbina. «Chiudiamo un anno di forte sviluppo per la banca che ora più che mai è determinata nello svolgere il proprio ruolo a sostegno delle famiglie e delle imprese nei territori dove operiamo», ha concluso Barbieri. «Settanta filiali sono un traguardo significativo e rappresentano una piattaforma per un ulteriore sviluppo e cogliere le migliori opportunità sul mercato». •